

**DIRECCION DE PROMOCION DE EXPORTACIONES
GERENCIA DE CAPACITACION**

**Cuestionario de Detección de Necesidades de Capacitación en
Comercio Exterior**

La capacitación es una herramienta necesaria para el desarrollo de los pueblos. El CEI-RD a través de su programa de capacitación contribuye a la formación de empresarios, exportadores, productores, estudiantes, profesionales y técnicos con cursos y entrenamientos en temas relacionados con el comercio exterior, contribuyendo así a crear una cultura exportadora. Se brinda a los participantes los conceptos básicos para la toma de decisiones estratégicas en la gestión de exportación con el fin de mejorar la productividad, calidad y competitividad del sector exportador dominicano y aumentar la participación de los productos dominicanos en los mercados internacionales.

Con el objetivo de prestar un mejor servicio en esta área, le pedimos su colaboración al completar este formulario de detección de necesidades de capacitación del sector exportador.

1. PERFIL DE LA EMPRESA

1.1 Datos Generales

Nombre de la Empresa _____

Dirección _____

Teléfono _____ Fax _____

E-Mail: _____

Nombre y Cargo del Representante: _____

1.2 Tipo de Empresa

- Fabricante/productor
- Fabricante/Exportador
- Exportador
- Empresa Comercial
- Agente de Exportación

Otro (especificar)

1.3 Productos que Exporta:

_____	_____
_____	_____
_____	_____
_____	_____

1.4 Principales Mercados de Exportación:

_____	_____
_____	_____
_____	_____
_____	_____

2. NECESIDADES DE CAPACITACION

2.1. ¿Cuál de los siguientes temas considera útil para la formación de sus empleados. Indique los cinco temas de mayor prioridad por orden de preferencia (siendo el 1 el más importante).

1. Trámites y Procedimientos de Exportación
2. Trámites y Procedimientos para Importar y Exportar al amparo de la Ley 84-99 de Incentivo a las Exportaciones.
3. Instrumentos de Apoyo a las Exportaciones
4. Estrategias de Distribución de las Exportaciones
5. Elaboración y Adecuación de Productos para al Exportación
6. Normativas de los Principales Mercados
7. Costo y Fijación de Precios para la Exportación
8. Envases y Embalaje para la Exportación
9. Ferias, Misiones y Exposiciones Comerciales: Preparación, Participación y Seguimiento
10. Gestión de Calidad e Inspección previa a los despachos

11. Procedimientos para Comercializar bajo el amparo de los Acuerdos Preferenciales de Comercios y los Tratados de Libre Comercio (TLC con Centroamérica, ALCA, CARICOM, ACUERDO DE COTONOU)
12. Logística de Transporte Internacional
13. Mercadeo Internacional
14. Medios de Pagos Internacionales
15. Contratos de Compra Venta Internacionales
16. Internet como herramienta de Comercio Exterior
17. Técnicas de Negociación en Comercial Internacional
18. Claves y Estrategias para Exportar a la Unión Europea
19. Acceso al Mercado Agrícola y Agroindustrial de los Estados Unidos
20. Consorcio de Exportación
21. Esquemas y Acuerdos Preferenciales de Comercio
22. Otros (Especificar)

Fecha _____

Nota: Favor enviar el formulario completo al e-mail: susana.anton@cei-rd.gov.do

GRACIAS POR SU COLABORACION